㊤LPガス防災システムを提案した岩谷産業
㊦リボンガスは温水床暖房をアピールした

災対機器や床暖訴求

岩谷九州とリボンガス 介護施設向け展で

岩谷産業エネルギー九州支社（駒嶺優茂礼上級理事支社長）とリボンガス（本社・熊本市、内海久俊代表）は3～4日、福岡市のマリンメッセ福岡で開かれた九州最大級の介護施設向け展示会「ケアテックス福岡2019」に出展し、BCP対策を切り口にした展示でPRした。

岩谷産業は災害対応バルク、非常用LPガス発電機、炊き出し設備「デリバリーステーション」を展示し、ライフライン途絶時に迅速に復旧するLPガスの防災システムを提案。災害時に避難困難者の大量発生が見込まれる施設に向け、災対バルク導入補助金を含めた防災・停電対策やGHPによる節電・省エネ対策の相談を行った。

リボンガスは温水床暖房普及組織、FHSネットワークが全国展開する「ユカカラ暖房」の実演体感ブースを設置した。足元から部屋全体を温めることで施設入居者やスタッフの環境改善をアピールしたほか、LPガス可搬式発電機と蓄電池を組み合わせた非常用電源対策ハイブリッド給電システムを展示。導入費用見積もり相談を行った。

街の灯
～地元企業の底力

彌吉悠志社長

顧客起点に事業展開

ライジングエナジー（本社・筑後市）

少子高齢化などでガス消費が伸び悩むなか、ライジングエナジーはファンヒーター、炊飯鍋、温水床暖房、衣類乾燥機などガス機器の提案で需要拡大を図るほか、年に1回の定期訪問で顧客のニーズをとらえ、リフォームを含めた最適提案を心がけている。昨年12月に社屋を改装し、今年5月に西牟田食販店から改称するなど改革を進めた。6月に事務所を改装し体験型ショールーム「ココカラ」を開設。今月5～6日に記念イベントを開き、多くの来場者を集めた。

彌吉悠志社長は「1969年の創業時から米穀販売を手がけ、LPガス事業開始後はリフォームや宅配水、家電販売など多岐にわたり事業を展開している。ガス外事業を展開するうえで時代に合わせた変化が必要だと感じ、ブランド力向上を図るため社名を変更した。〝ライジング〟の名の通り、地域とともに成長していきたい」と力を込める。

ガス器具やリフォーム提案を推進するなか、新たな地域密着の取り組みとして、体感型ショールームを設置した。注力する温水床暖房を体験できるほか、システムバスやキッチンなども実際に使える。内装や展示物は社員でアイデアを出し合い、顧客目線のショールームを目指した。

年に1回、顧客宅を定期訪問し、リフォームのアフターフォローや購入した商品の使い方を説明して信頼の獲得を図る。接点回数を重ねてガス器具の経年劣化をいち早く察知し、些細な困り事やニーズの収集にも役立てている。

彌吉社長は「定期訪問はお客さまとの関係構築のきっかけになり、商品説明を通じてガス器具のメリットを感じてもらうこともできる。器具の魅力は体験してもらってこそ伝わる。ショールームにも同様の思いを込めた。ガスだけでなく、リフォーム業界でも市場競争の激化は避けられない。選ばれる会社になるためお客さまの声を大切にし、常に先を見据えて事業を展開していきたい」と意欲を語った。

業務用・屋外イベントや緊急時に大活躍

かまどくん（平釜仕様）
KFH-80

かまどくん（羽釜仕様）
KWH-54

イベントくん
KI-40H

早沸くん
KSK-66-45

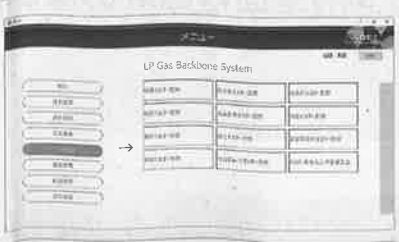
招篝火
KS-101

各種鋳物コンロ
3連ショートコンロ（新発売）

※その他製品多数あります。カタログご請求下さい。

Kanei 伊藤産業株式会社
本社 〒830-0048 福岡県久留米市梅満町74番地の1
TEL 0942-32-4595 FAX 0942-32-4597
ホームページ http://www.ito-sk.co.jp

次世代ＬＰガス販売管理システム
J-SOFT 2.0
第1弾リリース!!



LPガスシステム専門のソフトウェアハウス、ジェイ・ソフトでは、好評のLPガス販売管理システム「J-SOFTver.10」を全面的にリニューアル、エネルギー自由化時代に対応する次世代バージョン「J-SOFT2.0」の第1弾を今夏にリリースしました。永年お客さまの声に耳を傾け、利便性の高いシステムを創り続けて参りましたが、次世代バージョンでは、より〝利用者目線〟のシステムを追求。誰もが使いやすい「デザイン」と「操作性」を何よりも重視しました。

必要な機能をシンプルにご提供することで、スピードを重視。操作画面は、直感的